



LE LABEL
CO-PILOTES

L'ALLIANCE DES EXPERTS-COMPTABLES INDÉPENDANTS



PROPOSER UN PARCOURS DE FORMATION

AUX CHEFS D'ENTREPRISE

LE PARCOURS VISE À AIDER LES CHEFS D'ENTREPRISE
À AMÉLIORER LEURS PERFORMANCES.



Ce parcours comprend 6 modules de formation d'une journée en alternance avec des séances de coaching.

Ce labo vous permettra de développer un nouveau champ de missions Formation avec l'appui du livre « Les fondamentaux de la réussite d'une entreprise »

Qualixel (soumise à condition d'exclusivité géographique).

OFFRE PARTENAIRE
(voir au dos)

Offre partenaire Qualixel

soumise à une condition d'exclusivité
à partir de 1500€ HT par an + coût des
ouvrages à partir de 7€ HT l'unité



PROPOSER UN PARCOURS DE FORMATION AUX CHEFS D'ENTREPRISE

SUPPORTS COMMERCIAUX

Méthode clé en main

SUPPORT DE FORMATION

Autodiagnosics et enquête de satisfaction

PARTENARIAT LIVRE

ACCOMPAGNEMENT AU DEPLOIEMENT



OBJECTIFS

- **Diversifier** vos activités et rentabiliser votre investissement grâce aux formations de groupe
- **Renforcer** votre image d'expert en animant ou co-animant les formations
- **Développer** votre chiffre d'affaires formation tant auprès de vos clients qu'en conquête externe (stratégie cheval de troie)
- **Fidéliser** vos clients en renforçant votre accompagnement conseil
- **Identifier** des besoins de missions complémentaires



MÉTHODOLOGIE

- Intervention d'un **consultant** dans votre cabinet (1 journée)
- Détermination des cibles de clientèle, choix d'un référent interne au cabinet, identification des animateurs, préparation du lancement du parcours (rétro planning événements), politique de communication
- **Livraison des supports élaborés** par les cabinets membres du labo Parcours Formation du chef d'entreprise



LIVRABLES

- **Supports commerciaux** (flyers, signature de mail, roll up,...)
- **Support d'animation** d'une réunion d'informations clients, courrier d'invitation, questionnaire satisfaction / rebond commercial
- **Check list** organisation cabinet
- **Autodiagnosics** sur chacune des 5 journées
- **Diagnostics** avant, pendant et après parcours
- **Diagnostic** maturité du groupe
- **Supports des 6 journées** Pilotage, Organisation, Management, Commercial, Production et Gestion
- **Modèles d'enquêtes de satisfaction** (Fin de journée et à 6 mois)

Inclus dans votre
offre 3+ « **DOCTOR +** »
ou **option** Pack Labos*



Option

- **Mutualisation** de l'organisme de formation (Datadock, montage dossiers) au tarif de **200€ HT** par participant.
- **Personnalisation** de tous les supports compris dans la méthode (Sur devis en fonction des supports souhaités).
- **Aide au déploiement et échange d'expériences** au tarif de **1 490€ HT** la journée (frais de déplacement en sus).

* Le pack Labos (au tarif de 96€ HT/mois) donne accès à l'ensemble des livrables de tous les Labos achevés et concède le droit d'utilisation de ces livrables pendant toute la durée de sa souscription.

